



～雑談で盛り上げ、商談を成功に導く～

『「ほめ方」心理テクニック』開催のご案内

職場やプライベートのみならず、商談の場においても「雑談」を交す機会は多く、その重要性は言うまでもありません。気心の知れた相手に対しては気軽に雑談が出来ても、初対面の相手、年代の違う相手、職種が違う相手となると、なかなか会話が弾まないこともあります。

堅い雰囲気や和らげ、会話を盛り上げるためのツールとして「相手をほめる」方法があります。

今回のセミナーでは、コミュニケーション学、コーチングから「商談を盛り上げるほめ方」を実際に経験し、どんな相手や場面でも会話を盛り上げられる方法を身に付けるものです。

日時 2017年6月22日(木) 13:30~16:30

会場 札幌駅前ビジネススペース カンファレンスルーム2E
札幌市中央区北5条西6丁目 第二北海道通信ビル2階 TEL 011-252-7719

カリキュラム概要

- ① 質問形式で「ほめる」ことの効果
- ② 相手が気付いていない「良いところ」を見つける方法
- ③ 上手な意見の伝え方
- ④ 目上の方と会話が盛り上がる「ほめ方」とは
- ⑤ 会話する相手が倍うれしくなる「ほめ方」

講師

上前 拓也 氏 (合同会社友歩 代表:日本プロフェッショナルカウンセラー協会認定エクゼクティブコーチ)

対象・定員

対象 全階層
定員 30名(先着順、定員になり次第締め切らせていただきます)

受講料(消費税込)

道銀NVC会員、ビジトレ会員、道銀経営塾・共栄
会会員、らいらっく会、ほがらか会会員の皆様

5,400円/人 一般の皆様 **10,800円/人**

主催

ほくほくファイナンシャルグループ、北海道銀行、(株)道銀地域総合研究所
(協賛/道銀・日経ベンチャー経営者クラブ)

お問い合わせ・お申し込み先

※お申し込み受付後、受講票と請求書をお送りいたします。

(株)道銀地域総合研究所 〒060-8676 札幌市中央区大通西4丁目1番地道銀ビル別館
TEL: 011-233-3561 FAX: 011-207-5220 E-mail: seminar@doginsoken.jp

<http://www.lilac.co.jp/doginsoken/>

～雑談で盛り上げ、商談を成功に導く～

『「ほめ方」心理テクニック』 申込書

株式会社 道銀地域総合研究所 行

(お申込受付：2017年6月20日まで)

<FAX 011-207-5220 または seminar@doginsoken.jp>

氏 名		お 役 職	
ご 参 加 者	フリガナ () ①氏名		
	フリガナ () ②氏名		
	フリガナ () ③氏名		
貴 社 名	フリガナ		
貴 社 住 所	〒		
電 話		FAX	
E - M A I L			
お 取 引 店	北海道銀行 支店 北陸銀行 支店	業種	
会員・一般の 種別を○で 囲んで下さい	(道銀NVC会員) (ビジトレ会員) (道銀経営塾・共栄会会員) (らいらっく会会員) (ほがらか会会員) (一般)		
連 絡 ご 担 当 者	役職名	お名前 (フリガナ)	

※本セミナーは、(株)ほくほくフィナンシャルグループの(株)北海道銀行と(株)道銀地域総合研究所の共催で道銀・日経ベンチャー経営者クラブの協賛で開催いたします。参加申込書にご記入いただきました個人情報、参加者名簿(記録用、講師用)の作成に利用させていただきます。ご記入いただいた住所、FAX、E-mailアドレスなどに事務連絡のほか、日経BP社および日経BPグループ会社から各種ご案内(刊行物・展示会・セミナー等)やアンケート、広告主等の製品やサービスのご案内をさせていただく場合があります。また、本セミナーに参加申し込みいただいた方には、ご登録いただいた住所、FAX、E-mailアドレスなどに、(株)北海道銀行、(株)北陸銀行および(株)道銀地域総合研究所から直接、事務連絡やサービスのご案内をさせていただく場合があります。(株)道銀地域総合研究所が登録情報を取りまとめ、(株)北海道銀行ならびに(株)北陸銀行にお渡しいたします。それ以降は、各社の責任において管理されます。ご同意いただいた方のみ、お申し込みをお受けいたします。