



建設業シリーズ Vol.1 ～真の技術は現場で伝承される!～ 『現場教育取組講座』のご案内

これまでの採用の抑制や、ベテラン技術者の定年退職、各現場とも少数精鋭で十分な教育が行き届かず、思うように技術者が育っていない現状が見受けられます。そのため、建設業では『技術者の育成』が緊急の経営課題となっています。そして技術を教えるには、何より現場で教えること(OJT:現場教育・指導)が必須です。企業としては、各現場の所長や先輩社員に任せるだけでなく、会社としての技術力(知識やスキル)を明確にした上で、組織的な仕組みとして、役割や責任、制度やルール、評価、各種マニュアルやツール類の整備等を通して、OJTが現場で効果的に推進するよう取り組んでいかなければなりません。そこで、今回は建設企業として、現在、緊急の経営課題となっている『技術者(現場代理人)の育成』をテーマに、いかに現場でOJTを推進させるのか、その方法やポイント、事例などをご紹介します。

日時

2017年2月9日(木) 13:00～17:00

会場

札幌駅前ビジネススペース カンファレンスルーム2E

札幌市中央区北5条西6丁目 第二北海道通信ビル2階 TEL:011-252-7719

カリキュラム概要

1. 建設業の収益は技術者(現場代理人)の総和(数)に比例する

- ・建設業界の現状と今後の展望
- ・技術者の育成は、業界全体の課題

2. 現場代理人に求められること

- ・現場代理人の役割からみる、求められる能力とは
- ～どうすれば施工計画力や予算管理能力などは磨かれるのか～

3. OJT担当者(現場教育担当者)に求められる資質

- ・OJT担当者の資質(態度や姿勢)とは
- ～どのように理解を促し教え込むか、いかに任せるか、世代の壁を越えた関係づくりができるか～

4. OJT推進にむけた仕組みづくり

- ・現場任せではダメ。組織としてのサポートが重要!
- ・OJT推進に向けた仕組み・ルール化のポイント

講師

中西 博 氏(株式会社日本コンサルタントグループ 建設産業研究所 コンサルタント)

対象・定員

対象 全階層

定員 30名(先着順、定員になり次第締め切らせていただきます)

受講料(消費税込)

道銀NVC会員、ビジトレ会員、道銀経営塾・共栄会会員、
らいらっく会会員、ほがらか会会員の皆様

5,400円/人

一般の皆様

12,960円/人

主催

ほくほくフィナンシャルグループ、北海道銀行、(株)道銀地域総合研究所
(協賛/道銀・日経ベンチャー経営者クラブ)

『現場教育取組講座』申込書

株式会社 道銀地域総合研究所 行

(お申込受付：2017年2月7日まで)

<FAX 011-207-5220 または seminar@doginsoken.jp>

ご参加者	氏 名		お 役 職
	フリガナ ()		
	①氏名		
ご参加者	フリガナ ()		
	②氏名		
ご参加者	フリガナ ()		
	③氏名		
貴社名	フリガナ		
貴社住所	〒		
電 話		FAX	
	E - M A I L		
お取引店	北海道銀行	支店	業種
	北陸銀行	支店	
会員・一般の種別を○で囲んで下さい	(道銀NVC会員) (ビジトレ会員) (道銀経営塾・共栄会会員) (らいらっく会会員) (ほがらか会会員) (一般)		
連絡ご担当者	役職名	お名前 (フリガナ)	

※本セミナーは、(株)ほくほくフィナンシャルグループの(株)北海道銀行と(株)道銀地域総合研究所の共催で道銀・日経ベンチャー経営者クラブの協賛で開催いたします。参加申込書にご記入いただきました個人情報、参加者名簿(記録用、講師用)の作成に利用させていただきます。ご記入いただいた住所、FAX、E-mailアドレスなどに事務連絡のほか、日経BP社および日経BPグループ会社から各種ご案内(刊行物・展示会・セミナー等)やアンケート、広告主等の製品やサービスのご案内をさせていただく場合があります。また、本セミナーに参加申し込みいただいた方には、ご登録いただいた住所、FAX、E-mailアドレスなどに、(株)北海道銀行、(株)北陸銀行および(株)道銀地域総合研究所から直接、事務連絡やサービスのご案内をさせていただく場合があります。(株)道銀地域総合研究所が登録情報を取りまとめ、(株)北海道銀行ならびに(株)北陸銀行にお渡しいたします。それ以降は、各社の責任において管理されます。ご同意いただいた方のみ、お申し込みをお受けいたします。